「プロフィール」

松岡 忠 (1991~2011)

「事業経歴」 (2012~2019)

「お客様のビジョン・コンセプト・こだわり」を コンセプトワーク → フレームワーク → プロトタイピング → ブラッシュアップで、実現する



アックスデザインリンク株式会社

「プロフィール」

氏名:松岡 忠 (まつおか ただし)

アックスデザインリンク株式会社

1991年~2009年 株式会社アクシス (販促物に特化した物流システム) 設立 代表取締役社長

マーケティング・ロジスティクス

(企業創業期)

1994年~2003年 販促物に特化した流通加工での起業(より効果的な販促活動を流通加工でサポートする)

グラフィックデザイン・プロダクトデザイン

販促物のグラフィックデザイン・制作、プロダクトデザインによる商品化

1993年~1996年 グラフィックデザイン制作部門スタート (1997年 子会社化)

1999年 ポスター専用ダンボールの開発:破損・紛失の予防として、三角型の専用紙管を開発

ビジネスモデル化

1999年 ADMS (販促物流に特化した情報システム) 構築

:入荷状況・作業予定・案件別収支管理システム (WMS)を自社開発

2000年 ADMS 配達完了Web

:路線会社の配達完了状況を集約しWebで提供

2001年 ノベルティグッズの注文・販売サイトの構築

: Webシステムを取り入れ、受注~配送~決済までの一連のサービスを提供

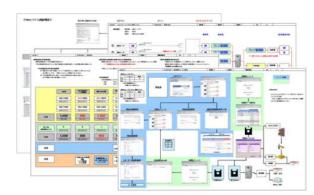
(パッケージ・梱包資材デザイン提案も提供)

2002年 販促物の在庫・画像管理

:販促物にはバーコードが無いのに対し、画像で管理できる「Webシステム」を構築

コーチング

1994年~2003年 お客様企業のマネジメント層の方々へ、「組織や人のマネジメントコーチを13社経験(無料)





「プロフィール」グループ会社創業 氏名:松岡 忠(まつおか ただし)

アックスデザインリンク株式会社

1997年~2003年 (有)フォルネ 設立(クオリティ重視のグラフィックデザイン制作部門を独立)代表取締役就任

グラフィックデザイン・プロダクトデザイン









1999年~2003年 (有) ピュアラ 設立 (インシュアランス・ファイナンシャルプランニング事業) 代表取締役就任

ファイナンシャル プランニング

2000年~2003年 法人向けに、節税タイプ保険プラン・事業承継対策(株価対策)プラン

2000年~2003年 株式会社LPN 設立(ストレッチポール製造販売) 代表取締役社長就任

プロダクトデザイン

ビジネスモデル化

ストレッチポール

2000年 MHLとの共同開発にて自律神経チェックLPNS開発・漢方成分のサプリメント開発

2002年 ストレッチポール商品化



2003年 (有) フォルネ (有) ピュアラ (株) LPN 代表取締役退任 ・・・・事業承継・後に譲渡

「プロフィール」「経験事例」

氏名:松岡 忠(まつおか ただし)

アックスデザインリンク株式会社

コーチング

不動産・建設プランニング

ロジスティクス

2003年 株式会社アクシス、トランコム株式会社(東証一部上場)引受増資

(トランコムグループ参画)

2004年~2005年 トランコム(株) 企画開発グループ設立(統括マネージャー)

兼務: (株)アクシス代表取締役社長

2006年~2007年 トランコム(株) 執行役員(事業開発「物流センター建設」責任者)

兼務:(株)アクシス代表取締役社長 兼務:トランコムDS(株) 専務取締役

株式会社アクシス、トランコム株式会社100%子会社化(M&A)

2007年~2009年 トランコム(株)取締役執行役員(事業企画統括)

兼務:**事業推進統括「全社改善活動」**兼務:LM「物流センター事業 | 中日本事業統括

兼務: (株)アクシス代表取締役社長 兼務:トランコムDS(株)専務取締役

2009年~2011年 トランコムDS (株) 代表取締役社長 兼務:トランコム (株) 執行役員 **2011年退任**

・全社組織横断的な事業推進(全社改善)のトップという役割で働く人たちへの「1 on 1 ミーティング | 実践経験

・「人づくり」と「組織づくり」を、「効果的組織活動の実現に向けて」を目標に活動

少人数から800名規模までの組織で、コーチング経験(1on1ミーティング経験)は、8年間、部下約2,000名に対して「約8,000回」の実施経験

「事業経歴」アックスデザインリンク株式会社(2012~2015)

アックスデザインリンク株式会社

経営サポート・ビジネスモデル化

不動産・建設プランニング

<u>ファイナンシャル</u> プランニング

2012年~2015年 「セカンドビジネスサポート(コア事業以外の事業サポート)」① **サービスメニュー化**「収益物件 売買仲介」「太陽光発電売電事業物件 売買仲介」「生損保プランニング」など、収益事業・法人税節税対策プラン・相続対策プランなどで、セカンドビジネス構築をサポート

コンセプトワーク・クリエイティブワーク

不動産・建設プランニング

2012年~2015年 「スペースの リノベーションや、不動産資産有効活用の為の建築サポート」② サービスメニュー化 スペースのコンセプトワーク 「カンパニー向け・エグゼクティブ向けのクリエイティブワーク」 不動産資産へのコンセプトワーク 「サービス付き高齢者向け賃貸住宅の建築サポート」

経営サポート・ビジネスモデル化

2012年~2015年 「事業のブラッシュアップ」 生産効率アップ・新規事業・販路拡大の検討③ サービスメニュー化 2012年~2015年 「事業承継前後の体制づくりサポート」 ④ サービスメニュー化

コーチング

2013年~2015年 「組織を機能させる枠組みづくり」 ⑤ サービスメニュー化

2013年~2015年 「SFA」 6 サービスメニュー化

2013年~2015年 「1 on 1 ミーティング (部下への面談トレーニング) 」 プ サービスメニュー化

「事業経歴」アックスデザインリンク株式会社(2016~2019)

アックスデザインリンク株式会社

2016年~2019年 アックスデザインリンク株式会社 代表 コンセプトワーク ディレクター: 松岡 忠・他2名

コンセプトワーク・クリエイティブワーク

2016年~2019年 メニュー ②の、スペース・コンセプトワークをブラッシュアップした「カンパニー向け・エグゼクティブ向け のクリエイティブワークを中心とするストレイツ&カンパニー社」との共創事業

サービス名 スペース・コンセプトワーク「コントラクト・サポート」として事業化

マーケティング・ロジスティクス

2016年~2019年 「コントラクト・サポート」との関わりとして、グループ会社 アックスCVクリエイターとの連携業務として

サービス名 スペース・コンセプトワーク「マーケティング・ロジスティクスサポート」とする

不動産・建設プランニング

2016年~2019年 メニュー ②の、不動産資産へのコンセプトワーク・不動産資産有効活用の為の建築サポート」を

サービス名 スペース・コンセプトワーク「RE・サポート」とする

2016年~2019年 アックスデザインリンク株式会社 代表 プロジェクト・コーディネーター: 松岡 忠・他4名

経営サポート・コーチング

※ご要望に応じて、過去実績で培ったノウハウでサポートしています

2016年~2019年 メニュー①③~⑦を含む 業務を「組織を機能させる枠組みづくり」として、顧問業務、

プロジェクトサポートは、「プロジェクト参謀」「お節介コーチ」を「Active Management Labo」業務とする

「グループ会社経歴」主な事業化サポート

アックスデザインリンク株式会社

ビジネスモデル化

不動産・建設プランニング

2012年~2019年 株式会社 アックスMLアシスト (旧 株式会社 MLアシスト) 事業化・アライアンス (顧問 就任)

マーケティング・ロジスティクス

不動産・建設プランニング

2012年~2019年 株式会社アックスCVクリエイター 設立 代表取締役就任 **2016年退任(相談役 就任) ・・・事業承継**

2012年 マーケティングロジスティクスセンター 小牧配送センター稼働 (第一種貨物利用運送事業登録)

2013年 宅地建物取引業免許を取得

ビジネスモデル化

2017年~2019年 コンシューマーズ・ハッピー株式会社 アライアンス (相談役 就任)

- ◇ PGA・LPGAプロによる ゴルフ場でのコースレッスン 「THE COURSE」
 - ・ゴルフ倶楽部 成田八イツリー
 - ・富士市原ゴルフクラブ
 - ・裾野カンツリー倶楽部



- ◇ 本物のオーガニック食品 プラットフォーム 「Farm&Story」
 - ・人参ジュース
 - ・野菜セット
 - ・黒ニンニク (10月予定)



